

ЛЬВОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ им. И. ФРАНКО

На правах рукописи

ОНИПЧЕНКО
Елена Ивановна

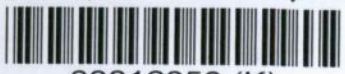
**ЛИЧНЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ИНТЕРЕС
КАК ПОБУДИТЕЛЬНАЯ СИЛА
ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА**

Специальность 08.00.01. — политическая экономия.

Автореферат
диссертации на соискание ученой степени
кандидата экономических наук

АВ 25.483

ЛННБ України ім.В.Стефаніка



00816050 (К)

Диссертационная работа выполнена на кафедре экономической теории Львовского государственного университета им. И. Франко.

Научный руководитель — доктор экономических наук, профессор ЛУЩИК И. А.

Официальные оппоненты: доктор экономических наук, профессор ПАНЧЕНКО Н. Ф., кандидат экономических наук, доцент ТОПИШКО И. И.

Ведущая организация — кафедра экономической теории Львовского политехнического института.

Защита состоится « 18 » Мерта 1992 г. в 14-30 час. на заседании специализированного Совета по экономической теории Д. 068. 26. 01 во Львовском государственном университете им. И. Франко по адресу: 290602, Львов, ул. Университетская, 1, ауд. 314.

С диссертацией можно ознакомиться в научной библиотеке Львовского государственного университета: Львов, ул. Драгоманова, 5.

Автореферат разослан « 9 » дебралд 1992 г.

Ученый Совет
Львовского государственного университета им. И. Франко
Кафедра экономической теории

С. М. ПАНЧИШИН



I. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОТЫ

I.1. Актуальность темы диссертации. Исследование и обоснование научного подхода к решению сложных и противоречивых процессов, характеризующих развитие человека, его экономической активности, реализации его личного экономического интереса относятся сегодня к числу наиболее актуальных проблем, решаемых экономической теорией. Особое, определяющее положение человека в общественном производстве по сравнению с другими субъектами хозяйственной жизни, за исимостью успехов экономических преобразований от условий, раскрепощающих личный экономический интерес и направляющих вектор его экономической активности в соответствие с интересами общества, обуславливает важность и необходимость анализа сущности личного интереса, его взаимосвязей в системе экономических интересов общества, условий, способствующих повышению экономической эффективности производства путем воздействия на его личный интерес со стороны общества, трудового коллектива, других субъектов производства, процесса становления нового механизма мотивации трудовой деятельности.

Долгое время экономическая теория стран бывшего СССР искусственно ограничивалась изучением роли человека, его влияния на развитие экономики с той точки зрения, что человек представляет собой лишь "винтик" в хозяйственном механизме, призванный исполнять задания, спускаемые "сверху" и отчитываться об их выполнении. По сути дела проблема реализации способностей человека в сфере общественного воспроизводства рассматривалась исходя из технико-экономического подхода. В результате экономическая теория оказалась неподготовленной к решению проблемы преобразования общества в развитое экономическое, цивилизованное и гуманное общество.

Эффективное решение этих проблем сегодня невозможно без глубоко продуманных, научно проанализированных, прогнозируемых мер по повышению степени активности человека в экономике, учета закономерностей реализации личного экономического интереса, особенностей формирования экономического мышления.

Особые требования предъявляет к анализу форм и условий активизации человека необходимость достижения как долговремен-

ных путей развития рыночной экономики, так и целей текущих, связанных со спецификой переходного периода. Требуется осмысление таких методов и средств воздействия на личный экономический интерес, которые способствовали бы удовлетворению потребностей общества, его прогресса. Для этого необходимо исследовать закономерности формирования и развития личного экономического интереса не только с точки зрения формационного, но и общественицизационного подходов.

Бажнейшее место среди проблем, связанных с личным экономическим интересом занимает исследование воздействия рыночной среды и государства на его различных уровнях управления на человека, возникающих при этом противоречий, направлений и форм такого воздействия. Это касается прежде всего нового осмысления природы, места и роли государства в хозяйственной жизни общества, в системе экономических интересов. Взаимозависимость и целостность мира, наличие общих для любого индустриального общества с развивающейся материальной и духовной жизнью, делают возможным использование многих теоретических положений, конкретных форм проявления закономерностей реализации личного экономического интереса, его взаимодействия с интересами других субъектов хозяйственной жизни, позволили использовать в работе опыт, накопленный в развитых рыночных державах для разработки проблем на Украине.

В работах известных экономистов бывшего Союза ССР проблема экономических интересов рассматривалась по нескольким направлениям: о содержании и характере категорий "экономический интерес", "личный экономический интерес", других видов экономических интересов, их роли и месте в хозяйственном механизме, о соотношении экономических интересов и материальной заинтересованности и др. Проблемой экономических интересов и, в том числе, личным экономическим интересом, занимались целый ряд авторов, таких, как Д.П.Богиня, П.Г. Бунич, Т.И. Заславская, А.В. Вихляев, В.А. Владимирский, В.П. Каманкин, Л.Э. Кунельский, М.А. Комарницкий, Е.Л. Маневич, К.И. Микульский, Ю.И. Падкин, Л.В. Пиляева, В.Линскер, И.П. Павлова, Б.В. Ракитский,

В.М. Рутгайзер, В.И. Селюнин, В.В. Рацаев, И.С. Пастухов, И.Г. Саяпин, Е.Г. Ясин и др. В этих исследованиях содержатся оригинальные подходы, интересные обобщения. Вместе с тем, многие аспекты проблемы активизации личного экономического интереса в процессе реального продвижения к рыночной экономике, в условиях суверенизации экономики Украины, заставляют по-новому оценить ряд теоретических и практических положений.

1.2. Цель и задачи исследования. Сущность понятия "личный экономически. интерес", особенности его положения в системе экономических интересов, формы и условия реализации личного экономического интереса, становление новых мотивационных механизмов трудовой деятельности человека для повышения эффективности общественного производства - вот те моменты, которые составляют цель настоящего исследования.

Поставленная цель предопределила следующие основные задачи:

- исследовать и обобщить научные положения, характеризующие сущность и содержание понятия "экономически. интерес", основных видов экономических интересов в условиях становления рыночного хозяйства;
- проанализировать характер взаимодействия личного экономического интереса с такими видами, как общий, государственный, национальный, региональный, коллективный экономические интересы, факторы, влияющие на это взаимодействие в ходе развития социально ориентированной экономики на Украине;
- исследовать влияние осознания экономических интересов на развитие новых мотивационных механизмов трудовой деятельности, сформулировать и обосновать концепцию формирования необходимого для успеха экономических преобразований экономического сознания;
- раскрыть сущность вещных форм личного экономического интереса в ходе его взаимодействия с общим, государственным, коллективным экономическими интересами;
- проанализировать зависимость степени активности личного экономического интереса от условий его реализации, создаваемых

плю: лизмом форм собственности и хозяйствования;
- исследовать основные направления реализации личного экономического интереса: через распределение по труду, по собственности, участие работника в управлении производством.

1.3. Предмет и объект исследования. Поскольку носителем личного экономического интереса является человек, представляющий собой как объект изучения безграничное поле деятельности, постольку проблема личного экономического интереса весьма многосторонняя и сложна. Поэтому в рамках данной работы предметом исследования является изучение сущности новых рыночных элементов мотивационных механизмов, условий и конкретных форм реализации личного экономического интереса как движущей силы, импульса общественного производства с целью повышения эффективности производства.

В качестве объекта исследования выступает совокупность экономических отношений, воздействующих на личный экономический интерес в условиях становления рыночного, социально ориентированного хозяйства на Украине.

1.4. Теоретической и методологической основой диссертационного исследования являются произведения как известных экономистов бывшего СССР, так и зарубежных авторов, таких как Б. Гаврилович, Дж. Грейсон, Я.Корнаи, В.Леонтьев, Я.Монден, В.Лордхаус, О'Делл, П.Самуэльсон, а также тех положений социалистической ветви экономической теории, которые не противоречат исторической практике. В процессе работы в качестве методологического инструментария автором применялись принципы системности бытия общества и человека, а также конкретно-экономические методы. Работа написана также на материалах периодической печати, посвященных исследуемой проблеме. Положения и выводы основаны на анализе данных статистических исследований, сделанных на различных уровнях: от регионального до данных зарубежной статистики в той мере, в какой они характеризуют предмет изучения.

1.5. Научная новизна и основные положения, выносимые на защиту, по мнению автора, определяются в значительной мере выбором тех

проблем, которые появились и проявились в переходный период от командно-административной к экономической системе хозяйствования. В результате исследований, проведенных в условиях развития рыночных отношений определены новые подходы к изучаемой проблеме, уточнен ряд теоретических положений, сделаны обобщения и выводы, содержащие элементы научной новизны. К ним относятся:

- системный подход к анализу личного экономического интереса в современных условиях, методологической основой которого является единство личностного, формационного и цивилизационного подходов и исследование в рамках системы экономических интересов общества личного экономического интереса, его места, особой роли, связанной с особенностями положения работника в общественном производстве;
- определение границ динамичности экономического интереса различных видов, в том числе, личного экономического интереса;
- раскрывается роль личного экономического интереса в механизме действия экономических интересов, с одной стороны, и в механизме использования последних, с другой, в ходе становления рыночной среды на Украине;
- личный экономический интерес рассматривается как особый вид экономических интересов, поскольку личность представляет собой единство физического и юридического лица. Рассматриваются формы личного экономического интереса. Если это интерес, воспроизводство носителя которого осуществляется преимущественно за счет необходимого продукта в результате распределения по труду, то это личный интерес работника. Если преобладающим является удельный вес распределения по собственности в виде прибавочного продукта, в осуществлении воспроизводства носителя личного экономического интереса, то такой интерес выступает в форме частного интереса;
- в работе рассматривается монополистический характер экономических интересов и основные методы преодоления такого монополизма;
- характеризуются вечные формы взаимодействия личного экономического интереса с другими видами экономических интересов на данном этапе развития общества;

- значительное место в работе уделено вопросам влияния знания на экономическую активность личности в ходе развития рынка,
- в качестве принципиального подхода к анализу условий реализации личного экономического интереса рассматриваются потребности людей. Успех экономических преобразований заключен в расширении условий реализации экономических потребностей людей. Сами эти изменения должны стать предметом экономической потребности части общества. Тогда этот успех будет обеспечен,
- проведен анализ формирования новых элементов хозяйствования, которые содержат новые мотивационные механизмы. Реализация личного экономического интереса в этих механизмах ориентирована на удовлетворение общественных потребностей. Рассматриваются предпосылки разрешения противоречий между личным экономическим интересом, с одной стороны, и коллективным, общим и государственным на его различных уровнях экономическими интересами, с другой, в ходе создания и развития этих мотивационных механизмов.
- обосновывается необходимость демонополизации, приватизации и разгосударствления, как условий, обеспечивающих реализацию личного экономического интереса через основные формы распределения: по собственности, по труду, в качестве путей преодоления отчуждения индивида от средств производства, результатов производства и управления производством;
- проведен анализ условий реализации личного экономического интереса работника в условиях хозяйственного расчета, ренты, акционерной формы собственности, кооперативной формы, в условиях малого бизнеса на примере западного региона Украины,
- сформулированы и проанализированы основные направления повышения эффективности производства в процессе перехода к социально-ориентированной экономике путем воздействия на личный экономический интерес со стороны общества, коллектива: через распределение по труду, по собственности, участие работника в управлении производством.

1.6. Теоретическая и практическая значимость работы определяется методологическим и практическим значением проблемы повышения эффективности производства путем формирования новых меха-

/г. Куйбышев, 1987/, на республиканской научной конференции "Рыночные отношения, теория и практика" /г. Ивано-Франковск, Январь 1991/, на Проблемном Совете Госкомитате РСФСР по делам науки и высшей школы "Экономические и социальные проблемы труда" на тему "Проблемы использования рабочей силы в условиях перехода к рыночной экономике" /г. Тамбов, октябрь 1991/.

Положения диссертации на практике были использованы в ходе проведения деловой игры с участием автора работы по переводу транспортного цеха Ивано-Франковского завода тонкого органического синтеза на чековую систему оплаты труда водителей в течение октября 1989 г.

1.8. Объем и структура работы. Диссертационная работа состоит из введения, двух глав, заключения, списка использованной литературы.

2. ОСНОВНОЕ СОДЕРЖАНИЕ РАБОТЫ.

2.1. Во введении обосновывается актуальность темы диссертации, сформулированы цель и задачи исследования, изложены научная новизна и практическая ценность выполненной работы.

2.2. В первой главе - "Личный экономический интерес в системе экономических интересов общества" исследуются некоторые вопросы методологии анализа категории "экономический интерес", анализируется природа системы экономических интересов и личный экономический интерес в ее составе, а также вещные формы выражения личного интереса. Экономический интерес рассматривается с одной стороны, во взаимосвязи с потребностями, и, с другой стороны, с производственными отношениями. Ряд экономистов рассматривает экономический интерес в качестве разновидности потребности^I. В

I. Сигов И. Интересы и управление. // Экономические науки. 1991. № 4. С. 75. Иванов В.В. Заинтересованность и ответственность в системе управления/ Ответственность в системе управления. М. 1985. С. 10.

работе анализируется отличие экономического интереса от экономической потребности и сходство интереса и производственного отношения. Различие это в объекте: для потребности объектом является внешнее условие жизнедеятельности субъекта, для интереса объектом - само отношение, взаимосвязь между субъектами, рассматриваемая с позиции одного из них т.е. носителя данного интереса.

Система экономических интересов представляет собой систему производственных отношений, представленную через субъектов, то есть как субъектная, персонифицированная структура производственных отношений.

Экономический интерес как категория есть объективная, персонифицированная, функциональная форма производственных отношений, характеризующая место и роль субъектов общественного производства и способ их участия в производственных отношениях по поводу экономических потребностей людей.

Интересы могут быть выражением взаимодействия не только противоположных или различных функций, но и столкновением однородных функций, например, конкуренция. Функции субъектов могут как расходиться, так и сходиться по различным признакам: по характеру - либо антагонизм, либо гармония, по содержанию: покупатель-продавец по направленности - либо на повышение, либо на понижение цены.

Динамизм деятельности субъекта в производственном отношении, как степень активности экономического интереса зависит от условий реализации последнего. Примером более высокой степени активности экономических интересов субъектов капиталистического присвоения является их реализация в условиях "американского пути" развития капитализма в сельском хозяйстве по сравнению с прусским. Характеристика интересов как динамической формы производственного отношения есть его характеристика как побудительного мотива деятельности людей. В работе рассматривается не нашедший своего отражения в научной литературе вопрос о границах динамичности экономического интереса в ходе становления рыночного хозяйства на Украине. В качестве таких границ с одной стороны, выступает сама система взаимодействия экономических интересов для каждого из видов экономических интересов, а с другой стороны, целенаправленная и взвешенная система регулирования со стороны государства.

Условием повышения эффективности производства является повышение активности экономического интереса определенного субъекта, например, личного интереса — в рамках его взаимодействия с иными видами интересов. Для этого и необходимо развитие эффективного рыночного хозяйствования.

Особое место занимает проблема осознания экономических интересов, привлекающая внимание экономистов в двух плоскостях: 1. В плоскости соотношения объективного и субъективного, с целью выяснения природы, характера экономических интересов. В работе в результате исследования делается вывод, что экономические интересы — объективная экономическая категория и процесс осознания не меняет их природы. 2. В плоскости влияния соотношения объективного и субъективного на динамичность экономических интересов как движущей силы развития экономики.

Для выяснения роли экономических интересов как движущей силы, мотивов развития экономики, охарактеризована их роль и место в механизме действия и использования экономических законов. Схема действия мотивационного механизма трудовой деятельности людей такова: экономический закон — экономические интересы — действия людей. Экономическая необходимость выступает как необходимость определенных действий субъектов экономических интересов. Объективные экономические законы достигают сознания людей в виде движущих мотивов их деятельности. В работе различаются осознанный и неосознанный экономический интерес. Формой осознанного экономического интереса, в которой проявляется побудительная сила экономического интереса, является материальная заинтересованность.

Воздействие на систему экономических интересов осуществляется через систему материального стимулирования по цепочке: стимулы — материальная заинтересованность — интересы. Формирование новых мотивационных механизмов, устойчивых материальных стимулов движения экономики происходит путем развертывания от единичных экономических форм к массовым. Поэтому демократизация хозяйственной жизни — необходимое условие развития общества.

Структура экономических интересов отражает субъектную структуру производственных отношений. Личность, в отличие от всех иных носителей экономических интересов, выступает как единство физического и юридического лица. Это делает личный экономический интерес приоритетным по отношению к иным, поскольку усиливает возможности воздействия на личный экономический интерес

с помощью различных социально-экономических, а также психологических, юридических, биологических, экологических факторов.

Особое место в системе взаимодействия интересов занимает общество, выполняющее двоякую роль. С одной стороны, в форме государства оно выступает как сторона, участник этого взаимодействия с индивидами, коллективами и т.д. В этом своем качестве общество в лице государства — носитель специфического государственного экономического интереса. Общество как система, результат взаимодействия различных экономических интересов, с другой стороны, является носителем общего экономического интереса, выражающего направленность поступательного движения способа производства материальных благ в целом. Главная линия экономической реформы на Украине и выхода из социально-экономического кризиса лежит на пути качественного изменения условий реализации общего экономического интереса. С одной стороны, через создание рыночной среды, обеспечения благоприятных условий для свободного предпринимательства, не противоречащего закону, и созданию эффективной системы социальной защиты малообеспеченных слоев населения, с другой. Общий экономический интерес состоит также в обеспечении поддержания окружающей среды в приемлемом для воспроизводства человека и общества состоянии. Поскольку одной из форм проявления общего экономического интереса является национальный интерес, постольку общий экономический интерес состоит также в обеспечении благоприятных условий для воспроизводства нации, что находит выражение в суверенизации экономики Украины и развитии эффективных экономических связей с другими державами. Носителем общего экономического интереса выступает общество, а выразителем — государство, в то время как носителем государственного экономического интереса — является государство. Постановка вопроса о разгосударствлении собственности предполагает помимо отделения государства от преобладающей части собственности, радикальное изменение функций государства в отношениях собственности.

В работе рассматриваются также региональный экономический интерес как форма государственного, коллективный экономический интерес, формируемый на уровне предприятия.

Личность выступает носителем не только личного, но и всей вертикальной иерархии интересов. Личный же экономический интерес, в отличие от интересов личности, характеризует, — первых, условия воспроизводства личности в соответствии с его местом и ролью в

отношениях собственности на средства производства, и, во-вторых, в системе интеграции рабочей силы.

В работе анализируются различные виды классификации системы экономических интересов.

Поскольку экономический интерес определяет необходимость воспроизводства носителя интереса, постольку любой экономический интерес стремится к монополизации. В работе исследуются два основных пути борьбы с монополизацией того или иного вида интереса: объективный и субъективный. Первый - это сама система взаимодействия интересов, второй - это государственное регулирование экономики с помощью как экономических, так и административных рычагов /антимонопольное законодательство/. Однако государственный интерес также стремится к монополизму. Поэтому неэкономической предпосылкой разрешения целой системы противоречий между государственным и другими видами интересов является развитие демократических процессов, закрепляющееся развитием правового государства.

Наряду с субъектной структурой производственных отношений в работе рассматривается вещественная структура. Значение вещных /товарных/ форм производственных отношений современных условиях развития рынка на Украине трудно переоценить. Рынок призван обеспечить формирование и функционирование отношений между людьми на основе общественно необходимых затрат труда. Регулируя движение вещей, рынок регулирует тем самым систему взаимодействия экономических интересов.

В качестве вещного выражения экономического интереса того или иного субъекта хозяйствования следует считать ту часть совокупного общественного продукта, которая служит истинным его воспроизводства. Формой выражения личного интереса работника следует признавать, в первую очередь, необходимый продукт, предпринимателя - часть прибавочного продукта, идущего на личное потребление. Объектом экономического интереса работника являются также и содержание труда, санитарные, другие условия труда. С развитием процесса приватизации часть прибавочного продукта также становится вещным выражением интереса работника. На наш взгляд, определение необходимого и части прибавочного продукта в качестве вещного выражения личного интереса работника позволяет отразить прогрессивную суть его взаимодействия с другими видами интересов в условиях формирования элементов рыночного механизма.

Необходимый продукт выступает в двух формах: возмездной и безвозмездной. Возмездная - фонд распределения по труду, и безвозмездная - те социальные фонды, которые складываются на различных уровнях хозяйствования - от коллектива до различных уровней государственного управления. Формы распределения должны диктоваться не эмоциональными и рассудочными субъективными соображениями справедливости, а интересами производства, следовательно, выступают активно влияющими на развитие производства формами. Действенность форм распределения определяется тем, в какой степени они направлены на развитие возможностей реализации способностей трудящихся.

Трудовой доход и, в частности, заработная плата, как доход индивида, выражает отношение между производителем и обществом, которое через рыночный механизм дает общественную оценку его труду.

Долгое время в экономической теории и на практике господствовала возмещенческая концепция заработной платы. Это означало, что содержание заработной платы сводилось к воспроизводственной функции. Однако фактически заработная плата плохо справлялась с этой функцией. 35% национального дохода¹ - доля заработной платы, которая обеспечивала воспроизводство работника на низком уровне. К тому же содержание заработной платы только к воспроизводственной функции означало, что в основу дифференциации заработной платы были положены затраты труда, а не его результат. В условиях социально ориентированной экономики минимальная заработная плата должна устанавливаться на уровне не ниже прожиточного минимума, что нашло свое отражение в Законе "Об экономической самостоятельности Украины". С этой целью целесообразно установить "плавающий" минимальный уровень заработной платы, зависящий от динамики цен на товары, входящие в "потребительскую корзину". Необходимо также устранить противоречия в системе законов о налогообложении, законодательстве о труде Законом "Об экономической самостоятельности Украины", поскольку фактически установленная величина минимальной заработной платы не выдерживается на уровне прожиточного минимума.

Дестабилизирующее воздействие на создание эффективных стартовых возможностей реализации личного экономического интереса, как и других видов, оказывает нерешенность проблем денежного обращения. Без этого нельзя говорить о создании и развитии новых мотивационных механизмов трудовой деятельности.

Закон стоимости влияет на уровень оплаты труда отдельного р-

1. Меньшиков С.В. Советская экономика: катастрофа или катарсис? М. 1990. С. 108.

ботника через общественную оценку труда коллектива, на котором он трудится. Это обуславливает необходимость скорейшего решения вопросов разгосударствления и приватизации с целью создания конкурентной среды, а также необходимость свободного выбора для предприятия и его подразделений той или иной системы организации и оплаты труда. На уровне производственного коллектива реализация личного экономического интереса происходит по двум направлениям: через коллективный фонд оплаты труда, ту или иную форму внутрихозяйственного расчета /распределение по труду/, а также через систему участия в результатах работы предприятия /распределение по собственности/. Такой подход создает новый мотивационный механизм деятельности индивида, включающий мотивацию деятельности работника, как труженика, с одной стороны, и собственника, с другой.

Таким образом, личный экономический интерес проявляется через целый спектр различных форм реализации. Разнообразие форм личного интереса можно рассматривать "вширь" - от частного экономического интереса предпринимателя, до личного интереса наемного работника. В условиях развития рыночного пространства в рамках той или иной формы реализации личного экономического интереса возможны различные сочетания частного и собственно личного элементов реализации личного интереса.

В работе рассматриваются на конкретных примерах реализация личного экономического интереса в определенных формах: арендного подряда, кооперативной, акционерной и других форм, в которых на практике существует возмездная часть необходимого продукта.

Кроме того, рассматривается такая вещная форма взаимосвязи личного экономического интереса с коллективным и государственным, как социальные фонды. Обосновывается необходимость целевого формирования социальных фондов на основе принципа солидарной ответственности государства, коллективов предприятий, самих работников и благотворительных фондов, а также, как денежная, так и натуральная формы их использования, на примере программы создания страховой медицины, занятости и т.д.

Вещным выражением общего экономического интереса во взаимодействии с личным следует считать чистый продукт общества. Вещественным содержанием личного экономического интереса является та часть совокупного продукта, которая обеспечивает воспроизводство носителя-необходимый и часть прибавочного продукта. Следовательно, отношения между индивидом и обществом выражается формулой:

$$\frac{V + \Delta m}{V + m}$$

где V - необходимый продукт, поступающий работнику в форме распределения по труду, ΔM - часть прибавочно Δ продукта, поступающего индивиду как собственнику, $V + M$ - стоимость вновь созданного /чистого/ продукта общества.

2.3. Во второй главе - "Личный экономический интерес как импульс активности производства" рассматриваются условия действительности личного интереса и становление нового мотивационного механизма трудовой деятельности как предпосылки повышения эффективности общественного производства.

В наиболее общем смысле условия действительности личного экономического интереса, как и любого другого субъекта, зависят от уровня и характера развития экономической системы, которая выступает в качестве поля его формирования и реализации. В качестве первейшего условия развития экономического интереса, повышения его действительности рассматривается развитие потребностей человека. На основе анализа динамики потребностей людей делается вывод о том, что успех экономических преобразований лежит на пути возвышения потребностей и экономических условий, опосредующих их движение. Для этого государство должно создать такие условия, при которых обновление и совершенствование как форм хозяйствования, так и обновление техники и технологии, стали бы объектом экономических потребностей как можно более широких слоев населения. Для этого необходимо расширение и укрепление самостоятельности субъектов хозяйствования, индивидов. Только через реализацию и активизацию личного интереса возможна эффективная реализация коллективного и общего интересов. В свою очередь, только рынок способен наполнить экономическим содержанием коллективный и личный интересы.

К сожалению, до последнего времени подходы к решению вопроса о рынке сосредоточены не вокруг проблем усиления импульсов эффективности производства, а вокруг проблемы цены и социальной защиты. Но решение проблем социальной защиты невозможно без создания высокоэффективного производства. Это еще раз убедительно показало так называемая либерализация цен в январе 1992 г.

Главная проблема преобразований в экономике - это проблема возрождения отношений, в которых трудящийся выступал бы в качестве реального собственника, ибо многообразие отношений собственности является объективной основой многообразия экономических интересов людей - это есть выражение общего экономического интереса. Поскольку

его носителем является государство, в ходе рас. осударствления необходимо соблюдать главное направление изменения функций государства, которое заключается в переходе от административных к преимущественно экономическим методам воздействия, поддержании многообразия форм собственности и их ориентации на интересы самих трудящихся на основе соединения труда и собственности. Законодательное закрепление к конкуренции различных форм собственности и хозяйствования в ряде согласованных законодательных актов является условием стабильности для действительности экономических интересов.

Группы, составляющие систему личных экономических интересов можно классифицировать по различным критериям: а/ по фазам воспроизводства, б/ по объекту интереса: отношения по поводу средств производства, по поводу рабочей силы, по поводу результатов производства, в/ по направлениям взаимодействия в иерархической субъектной структуре интересов, г/ отношения с различными уровнями государственной системы /межгосударственный - уровень, обусловленный Договором Украины с государствами-членами СНГ и другими зарубежными странами, государственный - суверенного государства Украины, региональный, коллективный - уровень предприятия, коллективнь - уровень подразделений предприятия, межличностный и тд/ критериям по ве икали.

Отношения, строящиеся по вертикали дополняются отношениями, строящимися по горизонтали. Поэтому индивид, вступающий в эти отношения, является носителем и этой системы интересов, образующихся по поводу средств производства, рабочей силы и результатов производства. В работе анализируются три основные группы экономических интересов: по поводу средств производства, интересы по поводу результата производства, по поводу рабочей силы, ее эффективного воспроизводства.

Отношения по поводу результатов производства были деформированы. Суть деформации проявлялась в отчуждении этого продукта от их производителя. Распорядителем продукта выступали правительственные органы. Обеспечение реальной самостоятельности и деловой активности субъектов экономических интересов предполагает установление определенного норматива не на оставляемые предприятиям и частным владельцам, а на отчисляемые в виде налогов государственным органам налоги. Оставшаяся и весьма большая часть должна оставаться, при условии стабильности денежной системы, объектом полного и свободного распоряжения предпринимателей: индивидуальных либо коллективных.

В ходе анализа интересов, складывающихся по поводу воспроизводства рабочей силы, показаны причины отчуждения рабочей силы и меры по преодолению отчуждения: от участия в прибыли в той или иной форме, до участия в управлении производством в таких формах, как участие в "кружках качества", ротации кадров, системе непрерывного образования. Рассматриваются такие проблемы эффективного воспроизводства рабочей силы, как использование квалификационной структуры рабочей силы, соответствие качества рабочих мест качественной характеристике рабочей силы.

В качестве социальных условий становления нового мотивационного механизма трудовой деятельности людей анализируется опыт дифференциации социальных пособий, использование социальных факторов в сочетании с моральными и материальными стимулами, система индексации доходов, ее противоречивое воздействие на действенность материальных стимулов, система прогрессивного налогообложения наследства, управление движением трудовых ресурсов. С целью повышения эффективности нового мотивационного механизма доказываются необходимость таких мер, как применение натуральных форм помощи и дотирование конечного потребления малоимущим, динамическая система переподготовки кадров, расширение сферы кредитования строительства жилья отмена института прописки, снятие ограничений в оплате труда.

Предпосылкой высокого уровня социальной защиты населения может быть лишь повышение экономической эффективности производства. Поэтому главное внимание в вопросах становления новых экономических условий реализации личного экономического интереса в работе уделяется проблеме мотивации трудовой деятельности.

Становление нового мотивационного механизма на национальном уровне предполагает коренные изменения в структуре производства, приоритетное развитие отраслей, удовлетворяющих потребности и запросы людей. На региональном уровне новый мотивационный механизм предполагает поддержание нормальных экологических, жилищных условий, решение проблемы занятости и поддержания конкурентных отношений. На уровне предприятия новый мотивационный механизм заключается в обеспечении экономической самостоятельности предприятия, создания эффективной налоговой системы, конкурентных отноше-

ний с помощью антимонопольного законодательства со стороны государства.

Новый мотивационный механизм деятельности индивида предполагает эффективную систему материального стимулирования с применением систем гибких материальных выплат, совершенствования и расширения участия работника в формах распределения по собственности, а также создания и расширения условий участия работника в управлении производством.

В работе анализируются условия реализации личного экономического интереса на арендных, акционерных, кооперативных предприятиях, в условиях внутривозвратного расчета, арендного подряда, т.е. новых элементов рыночной экономики.

2.4. В заключении подводятся итоги исследованию повышения эффективности производства путем воздействия на личный экономический интерес в условиях формирования рыночных отношений и становления нового мотивационного механизма на Украине. Сделан ряд теоретических выводов и даны некоторые практические рекомендации по совершенствованию деятельности как высших органов государственного управления, так и органов местного самоуправления, а также для предприятий и их подразделений.

3. ПУБЛИКАЦИИ.

3.1. Совершенствование управления трудом коллектива – стержневое направление повышения эффективности общественного производства // в соавторстве // Социально-экономические факторы и условия укрепления стабильности производственного коллектива. Тамбов. 1985. С. 37-43.

3.2. О роли и месте материальной заинтересованности в механизме действия экономических законов социализма. // Сочетание материальных и моральных стимулов повышения эффективности общественного производства. Тамбов. 1986. С. 27-31.

3.3. Повышение роли общественного оценочного норматива – важное условие развития творческой активности трудящихся. // Тезисы научной конференции 21-22 октября 1986 г. Тамбов. 1986. С. 74-76.

3.4. Возрастание политической зрелости экономического сознания – важнейшее средство активизации личного экономического интереса. // Творческий поиск молодых и научно-технический прогресс. Куйбышев.

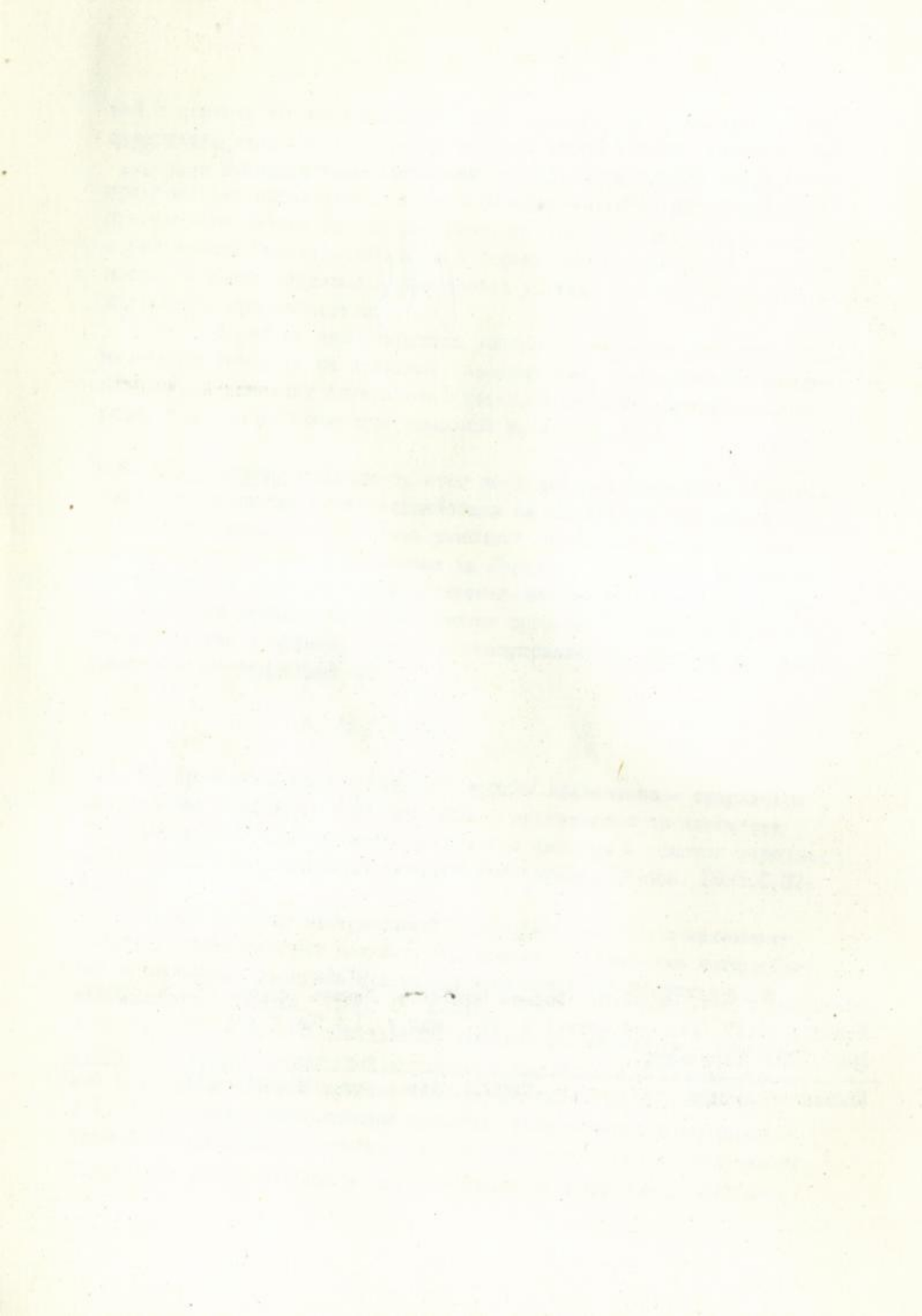
1987. С. II-12.

3.5. Условия действительности личного экономического интереса в процессе формирования рынка. // Рыночные отношения: теория и практика Ивано-Франковск. 1991. С. 104-105.



Подписано к печ. 03.02.92. Формат 60x84/16. Печать офсет. Бумага офсет.
Усл.п.л. I,17. Усл.кр.-отт I,4. Уч. -изд.л. I,0 Тираж 80 экз.
Зак. 2109. Бесплатно.

Областная книжная типография, 290000, Львов, ул. Стефаника, II.



466877

Бесплатно

АВ 25.483

~~3~~

3